



Die identity Trust Management AG gehört zu den marktführenden Unternehmen im Bereich KYC, Video- bzw. Online-Legitimation und physischer Identifikationsverfahren in Deutschland und befasst sich mit der Entwicklung und Umsetzung kundenorientierter, regionaler und bundesweiter Identifikationslösungen für besondere Versandanforderungen im B2C Bereich.

Mit ihrem Dienstleistungsangebot konzentriert sich die identity AG auf die Erhebung und Prüfung der Identitäten natürlicher und juristischer Personen gemäß dem Signaturgesetz, dem Geldwäschegesetz und dem Gesetz zur Regelung von De-Mail Diensten.

Die identity AG bietet digitale und offline Dienstleistungsprozesse mit denen die notwendigen Identifizierungen sicher, schnell, gesetzes- und datenschutzkonform vorgenommen werden. Dabei bezieht die identity AG die produktbezogenen Anforderungen seiner Auftraggeber und die individuellen Erwartungen der Endkunden in die Prozessgestaltung des Identifikationsverfahrens mit ein.

Unsere Kunden kommen u. a. aus den Branchen Banking, Finance, FinTech, Fleet Management, Car Sharing, Healthcare, Telekommunikation und E-Commerce.

Für unsere Firmenzentrale mit Sitz in Düsseldorf aber mit bundesweitem Aktionsradius suchen wir einen:

Key Account Manager (m/w) mit Perspektive Leiter/in Vertrieb

Sie sind Vertriebler durch und durch, haben vielleicht schon Erfahrungen in den o. g. Branchen gewonnen und können sich auf jeder Ebene, vom Sachbearbeiter bis zum Vorstand, bewegen. Sie arbeiten vollkommen selbstständig und schätzen die Unterstützung eines professionellen Innendienstes.

Ihre Aufgaben:

- Sie planen und überwachen Vertriebsaktivitäten und koordinieren Ihre Kunden
- Erstellung von Marktanalysen, Angeboten für Ihre Kunden und berichten direkt an den Vorstand
- Sie sind bundesweit im Einsatz

Ihr Profil:

- Sie sind ambitioniert und möchten den nächsten Schritt machen.
- Kaufmännische Berufsausbildung und/oder Studium, z. B. Bankwesen mit Schwerpunkt e-Commerce
- Sie denken wie ein Unternehmer und verfügen über drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Ausgeprägte kommunikations- und soziale Kompetenz und eine starke Persönlichkeit
- Absolut perfektes Erscheinungsbild und verhandlungssicheres Englisch
- Sie sind reisebereit und wünschen sich einen bundesweiten Aktionsradius

Wir bieten:

- Entsprechende Vergütung bestehend aus Fixum, Provision und Mobility Paket
- Rasantes Wachstum mit internationaler Ausrichtung und die Möglichkeit schnell Verantwortung zu übernehmen
- Flache Hierarchien, Gestaltungsfreiheit, Entwicklungschancen, beste Arbeitsbedingungen

Wir freuen uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung mit der Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem möglichen Eintrittsdatum. Bitte ausschließlich per E-Mail an: position@identity.tm